

Humor für Manager Neues-Lach-Programm



Mag. Peter Schütz, M.Sc.

ist akkreditierter Wirtschaftsmediator, Coach und Gruppentrainer (ÖTZ-NLP&NLPt, ÖAGG, EuCF), Psychotherapeut und Gesundheitspsychologe sowie Herausgeber von "Theorie und Praxis der Neuro-Linguistischen Psychotherapie".

Leitbild

Wir sind ein zentraleuropäischer Familienbetrieb mit langer Tradition und mehreren Schwerpunkten. Neben dem seit 1904 bestehenden Bereich der Antriebstechnik rückte in den letzten 25 Jahren die maßgeschneiderte Arbeit mit Menschen und Organisationen im Rahmen von Training und Beratung sowie die Sicherheitsdienstleistung immer mehr in den Vordergrund. Hohe Kompetenz und Qualität unserer Arbeit wird durch den regelmäßigen fachlichen Austausch mit der ältesten NLP-Ausbildungsstätte und einzigen NLPt-Ausbildungsstätte Österreichs sichergestellt.

Wir betrachten NLP als eine ökologische, sozial verträgliche und gut wirksame psychologische Methode für Kommunikation, Coaching, Supervision und Mediation. Wir sehen NLPt als respektvolle, klientenorientierte und effiziente Psychotherapiemethode.

Unsere Schwerpunkte in der Unternehmensberatung liegen einerseits in der professionellen Aus- und Fortbildung von Coaches, Mediatoren und Personalentwicklern, andererseits im Training von NLP-Applikationen für Management sowie Organisations- und Teamentwicklung.

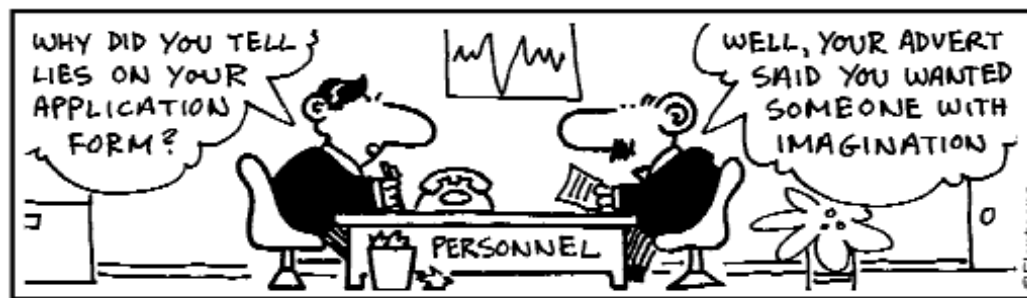
Weiters ist unser Unternehmen vom Bundesministerium für Soziales und Konsumentenschutz im Rahmen des Audits "Familie und Beruf" zertifiziert und tut für seine MitarbeiterInnen das Möglichste, um eine gute Vereinbarkeit von Familie und Beruf zu ermöglichen.

...Und dann gibt es noch den Humor, denn wer nichts zu lachen hat, hat auch nichts zu beraten und nichts zu führen...

Viel Spaß beim Neuen- Lach-Programm!

Ihr







Schwerpunkte

- Personalberatungen und Recruiting
- Trainings (Standard und maßgeschneidert)
- Managementcoachings und Wirtschaftsmediation
- Team- und Organisationsentwicklungen



Zielgruppe

- Führungskräfte
- PersonalentwicklerInnen
- ProjektleiterInnen
- Recruiter
- ManagerInnen
- VerkäuferInnen



Unser Partner

Wir sind Organisationspartner der Coachingakademie für staatlich anerkannte Ausbildungen in

- MSc für Coaching & Personalentwicklung
- MSc für Coaching & Mediation
- Coaching, Mediation & Psychotherapie

| www.coachingakademie.at |





Seminarangebot

Presentation & Sales

- Presentation under fire - Projektpräsentation vor kritischem Publikum
- Key Account Verkaufstraining - Was ist für Ihre Schlüsselkunden attraktiv?
- NLP Verkaufskoaching & Verkaufstraining - Vertreiben Sie Kunden oder Produkte?



Team & Führung

- Leadership - Sinnvoll führen
- Teamentwicklung - Wieviel Miteinander im Durcheinander bringt etwas?
- Konfliktmanagement
- Team & Organisationsentwicklung
- Merger- und Integrationsberatung



Personal - Recruiting - Entwicklung

- Das 8-Minuten-Personalinterview - Menschenkenntnis für Recruiter und Manager
- Selfmanagement - How to face the enemy within!
- Ziele systemisch managen: NLP für Manager
- EDV-gestütztes Personal-Assessment
- Shortlist-Entscheidungsunterstützung
- Konfliktcoaching, Supervision & Mediation - Die Spitze ist einsam





Seminarangebot

NLP-Business-Einführungsseminar - NLP-Grundlagen für Coaching, Mediation und Verkauf (2 Tage)

In einer bunten Mischung aus Präsentation, vielen konkreten Übungen und theoretischem Hintergrund lernen Sie u.a. folgende NLP-Grundmodelle kennen und diese in Ihrem Beruf und Alltag anzuwenden:

- NLP-Zielrahmen: die Grundlage jedes Entwicklungs- und Veränderungsprozesses
- Rapport: die Voraussetzung für gute und effektive Kommunikation
- Ankern: bewusstes, rasches Herstellen und Nützen ressourcervoller Zustände
- Zielcoaching, Verhandlungstrance ...und vieles mehr!

| www.schuetz.at/e |



Das 8-Minuten-Personalinterview - Menschenkenntnis für Recruiter und Manager (3,5 Tage)

Was erwarten Sie im Beruf? Wie wissen Sie, dass Sie gute Arbeit geleistet haben?

Was ist für Sie ein guter Weg, Ihre Erfolgschancen zu erhöhen?

Nicht nur die Frage ist wichtig, sondern die Art, die Antwort zu entschlüsseln. Aus den verbalen und nonverbalen Strukturen der Antworten dieser und anderer 12 Fragen können Sie konkrete Schlüsse auf die Motivationsebene, den Arbeitsstil, die Arbeitsorganisation, die Stressregelungsmechanismen, die Kooperationsfähigkeit sowie die unternehmerische Einstellung von BewerberInnen, MitarbeiterInnen oder KundInnen ziehen.

Intensives Training, Videobeispiele und praktisches Arbeiten sichern nicht nur ein Verstehen, sondern auch ein Können im handwerklichen Umgang mit Metaprogramm-Fragetechniken.

| www.schuetz.at/rec |



Wir mögen Hambone Comics und haben diese selbstverständlich käuflich erworben :-)



Impressum: A. Schütz & Co. NLP-Unternehmensberatung

Widerhofergasse 4, 1090 Wien

ZVR-Zahl: 238532627

Für den Inhalt verantwortlich: Mag. Peter Schütz, M.Sc.

Redaktion: Mag. Peter Schütz, M.Sc., Mag. Martina Hanzal

Layout: Mag. Martina Hanzal

Comics: Mike Flanagan (<http://hambone171.tripod.com>)

Zertifiziert nach: ISO 9001:2000, Audit Familie & Beruf



A. Schütz & Co
NLP-Unternehmensberatung
Widerhofergasse 4
1090 Wien

tel +43/1/317 47 02
mobil +43/676/849 112 18
fax +43/1/317 47 02-22
email nlp@schuetz.at
| www.schuetz.at |



| www.coachingakademie.at |